

NEGOCJACJE I MEDIACJE

0/C MULTIMEDIA

- Mistrzowskie negocjacje [Dok. dżw.] : jak nawiązać trwałe relacje z partnerami biznesowymi / Harvard Business Review. - Warszawa : "Studio Emka", 2006. Czytelnia magazyn
- Negocjacje [Dokument elektroniczny] : czyli jak zmienić nieufność we współpracy - [Warszawa]: Grupa Wydawnicza "Infor", [2009]. Czytelnia magazyn
- Skuteczny negocjator [Film] : strategia / Reż. Jakub Ruciński. - Gdańsk : Wytwórnia Filmów Szkoleniowych "Synergia", b.r.w.. czytelnia magazyn
- Sztuka negocjacji [Dok. dżw.] : wykład / Zbigniew Nęcki. - Warszawa : "Infor", 2005. Czytelnia magazyn
- Techniki negocjacji [Film] - Gdańsk : Wytwórnia Filmów Szkoleniowych "Synergia", [2009]. Czytelnia magazyn

1/B PSYCHOLOGIA

- Emocje w negocjacjach / Roger Fisher, Daniel Shapiro ; tł. Zbigniew Kościuk. - Warszawa : Jacek Santorski & Co Agencja Wydawnicza, 2009. Czytelnia
- Łagodzenie konfliktów w szkole i w pracy z młodzieżą : poradnik do treningu mediacji / Diemut Hauk ; [przekł. z jęz. niem. Magdalena Jałowiec]. - Wyd. 2. - Kielce : "Jedność", 2003. Wypożyczalnia
- Sztuka rozwiązywania konfliktów : jak porozumiewać się w każdej sytuacji / David J. Lieberman; Tł. Monika Gajdzińska. - Gdańsk : Gdańskie Wydaw. Psychologiczne, 2004. Wypożyczalnia
- Trudna sztuka konfrontacji : jak poradzić sobie ze złamanymi obietnicami, zawiedzionymi oczekiwaniami i niewłaściwym zachowaniem / Kerry Patterson, Joseph Grenny, Ron McMillan, Al Switzler ; Tł. Marcin Kowalczyk. - Warszawa : "Mt Biznes", 2007. wypożyczalnia

3/A POLITYKA SPOŁECZNA

- Polityka społeczna i zatrudnienie. - Warszawa : "Elipsa", 2001. Czytelnia

3/C SOCJOLOGIA

- Negocjacje - droga do paktu społecznego : doświadczenia, treść, partnerzy, formy / Red. Tadeusz Kowalak. - Warszawa : Instytut Pracy i Spraw Socjalnych, 1995. Wypożyczalnia

3/C1 PSYCHOLOGIA SPOŁECZNA

- Komunikacja werbalna : psychologia prowadzenia negocjacji : profesjonalne techniki negocjacyjne z eksperymentami i ćwiczeniami / Vera F. Birkenbihl. - Wrocław : "Astrum", 1997. Wypożyczalnia
- Konflikt społeczny i negocjacje / Andrzej Słaboń. - Wyd. 2 popr. i uzup. - Kraków : Uniwersytet Ekonomiczny, 2008. Czytelnia
- Konflikty między ludźmi / Wiliam W. Wilmot, Joyce L. Hocker ; przekł. Marta Höffner ; red. nauk. wyd. pol. Eugenia Mandal. - Warszawa : Wydaw. Naukowe PWN, 2011. Wypożyczalnia, czytelnia
- Mediacja : sztuka rozwiązywania konfliktów / Grethe Nordhelle ; przekł. Karolina Drozdowska. - Gdańsk : Fundacja Inicjatyw Społecznie Odpowiedzialnych, 2010. Wypożyczalnia

- Mediacje : praktyczne strategie rozwiązywania konfliktów / Christopher W. Moore ; [tł. Anna Cybulko, Marcin Zieliński]. - Kraków : Wolters Kluwer Polska, cop. 2009. Wypożyczalnia, czytelnia
- Mediacje : teoria i praktyka / pod red. Ewy Gmurzyńskiej i Rafała Morka. - Warszawa : "Wolters Kluwer Polska", 2009. Wypożyczalnia, czytelnia
- Mediacje rodzinne / Agata Gójska. - Warszawa : Uniwersytet Warszawski, 2014. wypożyczalnia
- Negocjacje / Ewa Małgorzata Cenker. - Poznań : Wyższa Szkoła Komunikacji i Zarządzania, 2002. Wypożyczalnia
- Negocjacje i mediacje / Kamilla Bargiel-Matusiewicz. - Warszawa : Polskie Wydaw. Ekonomiczne, 2007. Wypożyczalnia, czytelnia
- Negocjacje i mediacje / Kamilla Bargiel-Matusiewicz. - Wyd. 3 zm. - Warszawa : Polskie Wydaw. Ekonomiczne, cop. 2014. wypożyczalnia
- Negocjacje i mediacje w kręgu pomocy, wychowania i prawa / Urszula Gruca-Miąsik. - Rzeszów: Uniwersytet Rzeszowski, 2011. wypożyczalnia
- Negocjacje i mediacje w sferze publicznej / Magdalena Tabernacka. - 2. wydanie. - Warszawa: Wolters Kluwer, 2018. Wypożyczalnia
- Negocjacje i mediacje w sferze publicznej / Magdalena Tabernacka. - Warszawa : "Wolters Kluwer Polska", 2009. Wypożyczalnia
- Negocjacje i negocjowanie / Lidia Zbiegień-Maciąg. - Wyd. 2. - Warszawa : "Centrum Kreowania Liderów", [b. r.].czytelnia
- Negocjacje partnerskie / Red. Józef Perenc. - Szczecin : Uniwersytet Szczeciński, 2001. Wypożyczalnia
- Negocjacje policyjne i więzienne / Robert Poklek, Magdalena Chojnacka. - Wydanie I. - Warszawa : Difin, 2017. Wypożyczalnia
- Pomocy - konflikty! : koncepcje, ćwiczenia, metody praktyczne / Friedrich Glasl ; z niem. przeł. Andrzej Murzyn i Barbara Kowalewska. - Kraków : "Impuls", 2008. Wypożyczalnia
- Profesjonalny mediator : zostań nim : poradnik metodyczny / pod red. Agnieszki Lewickiej. - Lublin : Uniwersytet im. M. Curie-Skłodowskiej, 2008. Wypożyczalnia
- Rodzice w separacji : jak rozwiązywać problemy rozpadającej się rodziny / Daniela Galli, Chiara Kluzer ; tł. Joanna Curyło. - Kraków : "Rafael", cop. 2009. wypożyczalnia
- Różnice kulturowe w biznesie / Radosław Zenderowski, Bartosz Koziański. - Wydanie II uzupełnione, dodruk. - Warszawa : CeDeWu.pl, 2017. Wypożyczalnia
- Skuteczne negocjacje w oparciu o wiedzę, osobowość i temperament / Daria Katarzyna Paryła. - Opole : "Scriptorium", 2013. Wypożyczalnia
- Strategie dyskursywne w rozmowie handlowej / Patrycja Pałka. - Katowice : "Śląsk", 2009. Wypożyczalnia
- Sztuka negocjacji : jak prowadzić rozmowy ważne, trudne i decydujące / Kerry Patterson, Joseph Grenny, Ron McMillan, Al Switzler ; Tł. Joanna Tyczyńska. - Warszawa : "Bellona", 2005. Wypożyczalnia
- Sztuka skutecznego porozumiewania się / Martha Davis, Matthew McKay, Patrick Fanning. - Gdańsk : Gdańskie Wydaw. Psychologiczne, 2002. Czytelnia
- Techniki skutecznego przekonywania dla biznesmenów / Roger Dawson ; przeł. Marian J. Waszkiewicz. - Warszawa: "Mt Biznes", 2008. wypożyczalnia

3/D NAUKI POLITYCZNE. POLITYKA.

- Przystąpienie do Unii Europejskiej : czynniki warunkujące rozszerzenie Unii oraz proces negocjacji / Paweł Maro ; Red. nauk. Maria Celina Błaszczak. - Łódź : Instytut Europejski, 1998. Czytelnia

3/E NAUKI EKONOMICZNE

- Ekonomia światowego systemu handlu : WTO - zasady i mechanizmy negocjacji / Bernard Hoekman, Michał Maciej Kosteki. - Wrocław : Akademia Ekonomiczna im. O. Langego, 2002. Wypożyczalnia

3/E2 MARKETING

- Dopiąć swego w negocjacjach cenowych : jak negocjować cenę z trudnym klientem : kompendium wiedzy dla sprzedawców, handlowców, agentów, doradców i konsultantów / Erich-Norbert Detroy ; [przekł. Jacek Miron i Jerzy Tuszyński]. - Warszawa : Akademia Sukcesu - Hdt Consulting, 2004. wypożyczalnia

3/E3 ORGANIZACJA I ZARZĄDZANIE

- Dochodząc do TAK : negocjowanie bez poddawania się / Roger Fisher, William Ury, Bruce Patton ; tł. Robert Artur Rządca. - Wyd. 2 [i. e. 3]. - Warszawa : Polskie Wydaw. Ekonomiczne, 2004. Wypożyczalnia, Czytelnia
- Dopiąć swego czyli Jak wyznaczać i osiągać swoje cele [Film] / reż. Paweł Filarski ; scen. Paweł Filarski, Grzegorz Karbowski. - Gdańsk : Wytwórnia Filmów Szkoleniowych "Synergia", [2009]. Czytelnia
- Doskonalenie umiejętności negocjacyjnych : materiały szkoleniowe / Ryszard Stocki ; [współaut. Marta Donhefner-Wojtkiewicz]. - Kraków : Oficyna Ekonomiczna, 2005. Czytelnia
- Ja wygrywam, Ty wygrywasz : niezbędny negocjator : jak czytać rozmówcę i budować konsensus / Carl Lyons, tłum. Agata Piskorska. - Warszawa : "Mt Biznes", 2008. wypożyczalnia
- Jak opanować sztukę negocjacji : przewodnik praktyczny dla przedsiębiorców, handlowców, menedżerów, poszukujących pracy i studentów / Jan Stępniewski. - Sosnowiec : Wyższa Szkoła Zarządzania i Marketingu : ABAKO, 2005. wypożyczalnia
- Jak skutecznie negocjować / David Oliver. - Gliwice : "Helion", 2003. Wypożyczalnia
- Jak wygrać każde negocjacje nie podnosząc głosu, nie tracąc zimnej krwi i nie wybuchając gniewem / Robert Mayer ; przeł. Tomasz Rzychoń. - Warszawa : "Mt Biznes", 2007. Wypożyczalnia
- Komunikacja i negocjowanie w organizacji / Józef Penc. - Warszawa : "Difin", 2010. Wypożyczalnia
- Komunikacja interpersonalna w biznesie / Benedykt Puczkowski. - Olsztyn : Uniwersytet Warmińsko-Mazurski, 2006. Wypożyczalnia
- Mistrzowskie negocjacje : jak nawiązać trwałe relacje z partnerami biznesowymi / Red. Magda Witucka. - Warszawa : "Studio Emka", 2006. Wypożyczalnia
- Negocjacje : analiza i wspomaganie decyzji / red. nauk. Ewa Roszkowska, Tomasz Wachowicz. - Warszawa : Wolters Kluwer SA, 2016. Wypożyczalnia
- Negocjacje : co dobry negocjator wie, robi i mówi / Nic Peeling ; tł. Jarosław Sawicki. - Warszawa : Polskie Wydaw. Ekonomiczne, 2010. Wypożyczalnia, czytelnia

- Negocjacje : Harwardzki Projekt Negocjacyjny w 10 pytaniach / Maurice A. Bercoff. - Warszawa : Polskie Wydaw. Ekonomiczne, 2007. wypożyczalnia
- Negocjacje : jednostka - organizacja - kultura / Anna Winch, Sławomir Winch. - Warszawa : "Difin", 2005. wypożyczalnia
- Negocjacje / Jerzy Stelmach, Bartosz Brożek. - Wydanie II (dodruk). - Kraków : Copernicus Center Press, 2019. Wypożyczalnia
- Negocjacje : przez rozmowę do celu / Angélique Pinet ; [tł. Cezar Matkowski].1. - Gliwice : "Helion", cop. 2008. Wypożyczalnia
- Negocjacje / [Richard Luecke] ; przeł. Anita Doroba. - Warszawa : "Mt Biznes", 2008. Wypożyczalnia
- Negocjacje dla bystrzaków / Michael C. Donaldson ; wstęp autorstwa Davida Frohnmayera ; [tł. z ang. Marcin Machnik]. - Wyd. 2. - Gliwice : "Helion", cop. 2008. Wypożyczalnia
- Negocjacje fair play : budowanie zdrowego partnerstwa zamiast wymuszania "tak" : czyste praktyki najlepszych negocjatorów / Danny Ertel, Mark Gordon, tłum. Agata Piskorska. - Warszawa : "Mt Biznes", 2008. Wypożyczalnia
- Negocjacje i komunikacja w biznesie / Mirosław Łaguna, Bogusław Markowicz. - Olsztyn : Uniwersytet Warmińsko-Mazurski, 2003. Wypożyczalnia
- Negocjacje w biznesie : kluczowe zagadnienia / Stanisław Chelpa. - Poznań : "Terra", 2000. wypożyczalnia
- Negocjacje w interesach : jak negocjują organizacje / Robert Artur Rządca. - Warszawa : Polskie Wydaw. Ekonomiczne, 2003. Wypożyczalnia
- Negocjacje w stosunkach międzynarodowych / Stanisław Bieleń ; Uniwersytet Warszawski. Wydział Dziennikarstwa i Nauk Politycznych. Instytut Stosunków Międzynarodowych. - Warszawa : Oficyna Wydawnicza Aspra-JR, 2013. wypożyczalnia
- Negocjacje w trzech wymiarach : jak wygrać najważniejsze gry negocjacyjne / David A. Lax, James K. Sebenius, tł. Grzegorz Łuczkiwicz. - Warszawa : "Mt Biznes", 2007. Wypożyczalnia,
- Negocjowanie : techniki rozwiązywania konfliktów / Jacek Kamiński. - Warszawa : "Poltext", 2003. Wypożyczalnia, czytelnia
- Negocjowanie i zawieranie umów handlowych : uwarunkowania, ryzyka, pułapki, zabezpieczenia / Wojciech Budzyński. - Warszawa : "Poltext", cop. 2009. Wypożyczalnia
- Negocjuj aby zwyciężać : 21 [dwadzieścia jeden] zasad prowadzenia negocjacji / Jim Thomas; Tł. Marcin Kowalczyk. - Warszawa : "Mt Biznes", cop. 2006. Wypożyczalnia
- Odchodząc od NIE : negocjowanie od konfrontacji do kooperacji / William Ury ; Tł. Robert Artur Rządca. - Wyd.2. - Warszawa : Polskie Wydaw. Ekonomiczne, 2004. Wypożyczalnia, czytelnia
- Organizacja spotkań / Mary Munter, Michael Netzley ; przeł. Joanna Huebner-Wojciechowska. - Warszawa : Wolters Kluwer Polska : International Publishing Service, 2009. Wypożyczalnia
- Reguły negocjacji : poradnik lidera / Michael Watkins ; [tł. Agnieszka Sobolewska, Anna Szuster]. - Gliwice : "Helion", cop. 2008. Wypożyczalnia, czytelnia
- Sekrety skutecznego przekonywania / Roger Dawson ; Przeł. Marian J. Waszkiewicz. - Wyd.2.- Warszawa : Wydaw. Jacek Santorski & Co, cop.1999. wypożyczalnia
- Sekrety udanych negocjacji / Roger Dawson ; Przeł. Marian J. Waszkiewicz. - Wyd.2. - Warszawa : Wydaw. Jacek Santorski & Co, cop.2002. wypożyczalnia
- Siła pozytywnego "nie" / William Ury ; Tł. Agnieszka Jacewicz. - Poznań : "Re bis", 2007. Wypożyczalnia

- Strategie zakupowe : jak prowadzić udane negocjacje w łańcuchu dostaw / Marek Różycki. - Gliwice : Wydawnictwo Helion, cop. 2016. Wypożyczalnia
- Sztuka wyjaśniania : poradnik dla prowadzących trudne rozmowy / von Thun Friedemann Schulz, Christoph Thomann ; Tł. Piotr Włodyga. - Kraków : "Wam", 2004. wypożyczalnia
- Światowe kultury biznesu / Barry Tomalin i Mike Nicks ; przeł. z ang. Anna Pszkit. - Warszawa : "Bellona", cop. 2014. Wypożyczalnia
- Techniki i triki negocjacyjne czyli jak negocjują profesjonaliści / Grzegorz Myśliwiec. - Warszawa : "Efekt", 1999. wypożyczalnia
- Techniki negocjacji [Film] / Reż. Paweł Chmielewski ; Scen. Elżbieta Trembowelska, Paweł Filarski. - Gdańsk : Wytwórnia Filmów Szkoleniowych "Synergia", b.r.w.. czytelnia
- Techniki negocjacji [Film] / Reż. Paweł Chmielewski ; Scen. Elżbieta Trembowelska, Paweł Filarski. - Gdańsk : Wytwórnia Filmów Szkoleniowych "Synergia", [2001]. Czytelnia
- Techniki prowadzenia rozmów dla kadry zarządzającej : kiedy komunikacja jest skuteczna? / Anke von der Heyde, Boris von der Linde ; [tł. Urszula Goebel]. - Warszawa : C.H. Beck, 2009. wypożyczalnia
- Zasady negocjacji : kompendium wiedzy dla trenerów i menedżerów / Roy J. Lewicki [i in.] ; przeł. Marian Baranowski. - Wyd. 2. - Poznań : "Rebis", 2008. Wypożyczalnia, czytelnia
- Zręczność ust. Hipnotyczna sprzedaż i negocjacje / Adam Eason ; [tł. Tomasz Boszko]. - Gliwice : "Helion", cop. 2008. Wypożyczalnia, czytelnia

3/E4 PRACA. PRACOWNICY

- Dialog społeczny : Zasady, procedury i instrukcje w odniesieniu do podstawowych kwestii społecznych / Współaut. Kazimierz W. Frieske. - Warszawa : Instytut Pracy i Spraw Socjalnych, 1999. magazyn
- Jak wynegocjować najlepsze warunki zatrudnienia? / Mateusz Ciesielski. - Warszawa : Wolters Kluwer Polska, 2007. Wypożyczalnia
- Jak zdobyć pracę i negocjować zarobki / Roger Dawson ; przeł. Marian J. Waszkiewicz. - Warszawa : "MT Biznes", 2006. Czytelnia
- Swobodny przepływ pracowników w kontekście wejścia Polski do Unii Europejskiej / Red. Andrzej Stępiak. - Warszawa : Pełnomocnik Rządu do Spraw Negocjacji o Członkostwo RP w Unii Europejskiej, 2001. Magazyn

3/I ETNOLOGIA. ETNOGRAFIA

- Etykieta w biznesie i administracji publicznej z elementami protokołu dyplomatycznego / Wojciech F. Szymczak. - Dodruk. - Warszawa : Difin, 2019. Wypożyczalnia

3/F PRAWO

- Alternatywne formy rozwiązywania sporów w teorii i w praktyce : wybrane zagadnienia / red. Hanna Duszka-Jakimko, Stanisław Leszek Stadniczeńko ; Uniwersytet Opolski. - Opole : Uniwersytet Opolski, 2008. Wypożyczalnia
- Mediacja - jestem za / Maciej Bobrowicz. - Warszawa : "Wolters Kluwer Polska", cop. 2008. Wypożyczalnia, czytelnia
- Mediacja sądowa : alternatywna metoda resocjalizacyjna? / Agnieszka Lewicka, Ewa Grudziewska. - Lublin : Uniwersytet im. M. Curie-Skłodowskiej, 2010. Wypożyczalnia

- Mediacja w ogólnym postępowaniu administracyjnym / Agnieszka Kocot-Łaszczyca, Grzegorz Łaszczyca. - Stan prawny na 15 kwietnia 2018 r. - Warszawa : Wolters Kluwer, 2018. wypożyczalnia

3/K5 PSYCHOLOGIA WYCHOWAWCZA

- Sytuacje konfliktu w środowisku rodzinnym, szkolnym i rówieśniczym : jak sobie radzą z nimi dzieci i młodzież? / red. Danuta Borecka-Biernat. - Warszawa : "Difin", 2010. wypożyczalnia

5/A1 OCHRONA ŚRODOWISKA

- Ochrona środowiska a konflikty społeczne w Polsce / Julita Runc. - Poznań : Wyższa Szkoła Nauk Humanistycznych i Dziennikarstwa, 1998. wypożyczalnia

6/C ROLNICTWO

- Agrobiznes - problemy negocjacji z Unią Europejską / Czesław Sobków, Marek Zarębski ; Red. Piotr Jaworowski. - Toruń : Wydaw. Adam Marszałek, 2001. Wypożyczalnia

7/F SPORT. WYCHOWANIE FIZYCZNE

- Sport : erystyka, zebrania, szkolenie / Kazimierz Przygoda. - Warszawa : Polska Korporacja Menedżerów Sportu, 2004.

Sporządziła:
Katarzyna Patelka